

# COMO ABRIR UM NEGÓCIO PRÓPRIO

*Saiba como ter o seu negócio na Internet  
de uma forma fácil, rápida e barata*

**Digit**UP↑

**Serviços Freelance para o seu negócio,  
prontos a usar**

Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

Este e-book e respetivo “plano trabalho” podem ser adquiridos online [>AQUI<](#) ou no Link <https://digitiup.com/7-ebook-abrir-negocio/>

## Índice

Introdução.....	3
O <b>Segredo do Sucesso</b> para Empreendedores & Empresários.....	4
Qual a complexidade do seu Projeto? .....	5
9 passos para abrir um negócio próprio: .....	6
1. Defina o seu público-alvo .....	6
2. Escolha os produtos e serviços que vai vender .....	7
3. Escolha a plataforma online do seu negócio .....	8
4. Desenhe a sua marca.....	9
5. Abra legalmente o seu negócio .....	10
6. Prepare o lançamento .....	11
7. Integre formas de pagamento.....	12
8. Abra o seu negócio ao mundo.....	13
9. Promova o seu negócio .....	14
Negócios próprios que pode abrir rapidamente .....	15
Negócios com potencial de crescimento digital .....	16
DigitUP, o que é... e como pode ajudar .....	18
<b>3 Bónus</b> (tempo limitado): .....	26
Notas finais. ....	27

## Introdução

---

*“Nunca somos velhos demais para definir um novo objetivo ou para sonhar um novo sonho.” - CS Lewis*

---

Abrir o seu próprio negócio é uma viagem emocionante e gratificante, mas também tem os seus desafios. Aqui estão alguns dos melhores conselhos aos aspirantes a empreendedores:

Antes de começar:

- Valide a sua ideia: Existe uma necessidade real para o seu produto ou serviço? Converse com clientes potenciais, pesquise o mercado e certifique-se de que a sua solução preenche uma lacuna.
- Escreva um plano de negócios: Não precisa ser um romance, mas um plano sólido o ajudará a mapear a sua estratégia, finanças e possíveis desafios.
- Entenda as suas finanças: Quanto financiamento vai precisar? Quais são os seus custos iniciais? Crie um orçamento realista e explore opções de financiamento.
- Escolha a estrutura jurídica certa: Escolha a estrutura empresarial certa (Unipessoal, Lda, etc.) com base nas suas necessidades e aconselhamento jurídico.
- Desenvolva uma marca forte: A sua marca é a sua identidade. Defina o seu público-alvo, valores e mensagens para se destacar.

Ao construir o seu negócio:

- Seja apaixonado e persistente: Enfrentará contratemplos, mas a paixão o manterá motivado. A persistência o ajudará a superar os desafios.
- Crie uma equipe forte: Cerque-se de pessoas capacitadas e apaixonadas que complementem os seus pontos fortes e fracos.
- Foque em seus clientes: Ofereça um serviço excepcional, ouça os seus comentários e adapte-se às suas necessidades.
- Abrace o marketing e as vendas: Aprenda como alcançar e atrair efetivamente o seu público-alvo. Não subestime o poder das estratégias de marketing e vendas.
- Seja adaptável: Esteja preparado para ajustar a sua estratégia conforme necessário, com base nas mudanças do mercado e no feedback do cliente.
- Cuide de si: Dirigir um negócio pode ser estressante. Priorize o seu bem-estar para evitar o *burnout*.

Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## O Segredo do Sucesso para Empreendedores & Empresários

“Para ter um negócio de sucesso, alguém, um dia, teve que ter a coragem para começar.” – Peter Drucker

Muitos Empreendedores e Empresários querem empreender, mas **nem todos sabem** como transformar as suas ideias e sonhos em um negócio real.



Muitas vezes, não se tem uma ideia clara dos **desafios e riscos** que poderão enfrentar no processo.

E, para **compreender melhor os passos** necessários para que um empreendimento dê certo, é preciso ter uma visão clara do propósito do negócio, além de compreender quais desafios que poderão surgir.

**É neste momento** que podemos evidenciar a **importância de um Business Coach** para Empreendedores e Empresários.

SABER MAIS sobre Business Coaching clique > [AQUI](#) < ou ver link <https://www.comecaagora.com/empreendedores-e-empresarios-a-importancia-do-coaching/>

O que é [ComeçaAgora – Coaching Yourself](#) ou ver link <https://www.comecaagora.com/inicio/>



Saber mais:

1. [“Como começar um negócio”](#) ou ver link <https://www.comecaagora.com/guia-comecar-negocio/>
2. [“Como melhorar o seu negócio”](#) ou ver link <https://www.comecaagora.com/guia-negocio/>
3. **Grátis** Ebook [“5 traços Personalidade para ter sucesso”](#) ou ver link <https://www.comecaagora.com/ebook-gratis-5tracos-ads/>
4. **Grátis** [“1ª sessão de Coaching”](#) ou ver link <https://www.comecaagora.com/catalogo-servicos/>



Evento INSIGHTS para ver em sua casa - Já disponível!



Coaching Workbook (eBook)  
€97,95 €9,95



Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## Qual a complexidade do seu Projeto?

*“Todos têm vontade de vencer, mas poucos têm a vontade de se preparar para vencer.” – Vince Lombardi*



Um **Gestor Projeto** é um profissional responsável pelo planeamento, organização e condução da execução de um projeto do início ao fim. Um gestor Projeto supervisiona todos os aspetos do projeto, incluindo a definição de metas, a criação de um orçamento, a gestão de recursos e a garantia de que o projeto seja concluído dentro do prazo e do orçamento.

Um bom **Gestor Projeto** pode poupar-lhe muito tempo, dinheiro e stress:

- 1) Tempo: Ao assumir a responsabilidade de planear, organizar e gerir o projeto, um **Gestor Projeto** pode libertar o seu tempo para se concentrar em outras áreas do seu trabalho que exigem a sua experiência.
- 2) Dinheiro: Os **Gestores Projeto** são treinados para identificar e resolver problemas desde o início, antes que tenham a chance de inviabilizar o projeto. Isto pode poupar-lhe muito tempo, dinheiro e esforço a longo prazo.
- 3) Stress: Um bom **Gestor Projeto** pode ajudá-lo a reduzir o stress da gestão de projetos para que possa concentrar-se noutros aspetos do seu trabalho.

Avalie a complexidade do seu projeto, o tempo e dinheiro que vai precisar e decida os benefícios de ter um Gestor Projeto a trabalhar no seu projeto.

### Precisa de ajuda no seu projeto?

Agende uma reunião connosco para assignar o Gestor certo para o seu projeto. Agendar < [AQUI](https://digitiup.com/ajuda/) > ou ver link <https://digitiup.com/ajuda/>



Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## 9 passos para abrir um negócio próprio:

### 1. Defina o seu público-alvo

O público-alvo são as pessoas que vão comprar os seus produtos e serviços, são a quem as suas campanhas de marketing se devem dirigir.

Ao começar o seu negócio, definir qual será o seu público-alvo é importantíssimo para saber como melhor elaborar as suas campanhas de marketing. Ao direcionar corretamente as suas mensagens para o seu público-alvo torna-se mais fácil atingir clientes interessados no seu negócio resultando assim em mais conversões e em mais vendas.

Pergunte-se a si próprio: Quem compra os meus produtos? Como é que eles são? Que idade têm? Assim como outras questões que ajude a definir claramente quem é o seu público-alvo. Compile toda essa informação pois irá precisar dela quando estiver a criar os textos para o seu website e para as suas campanhas de Marketing.

Serviços que pode usar neste passo:



Serviço	Preço	Classificação
Eu faço Consultoria/ Mentoria de Estratégia e Expansão de Negócios/Empresas	A PARTIR DE €129	5.0 (5)
Eu faço consultoria dando estratégias e soluções para o seu negócio	A PARTIR DE €45	5.0 (5)
Eu te ensino a criar um plano de negócios	A PARTIR DE €62	5.0 (1)
Eu te ensino a avaliar modelo de negócios de startups	A PARTIR DE €60	5.0 (1)

Vê quem faz estes serviços no capítulo [SERVIÇOS DISPONÍVEIS](#):

### Artigo recomendado:

O Plano de Negócio é o fator mais importante para o sucesso de qualquer empresa, pois ele ajuda a definir as prioridades e estabelecer quais serão os recursos necessários...



Ler artigo completo [<AQUI>](#)

ou ver link <https://digitiup.com/plano-de-negocios-porque-e-tao-importante/>

Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## 2. Escolha os produtos e serviços que vai vender

Se já tem uma ideia de negócio, escolha os produtos e serviços que quer vender. Se já sabe qual será o seu público-alvo então está bem mais perto de saber quais são os produtos e serviços que o seu público-alvo necessita.

Serviços que pode usar neste passo:



Vê quem faz estes serviços no capítulo [SERVIÇOS DISPONÍVEIS](#):

**Artigo recomendado:**

Aumentar as vendas online é o que todos desejamos. E é fácil se tivermos presente alguns conceitos, como por exemplo, um Negócio que não está na Internet simplesmente não existe...



Ler artigo completo [<AQUI>](#)

ou ver link <https://digitiup.com/como-fazer-crescer-o-seu-negocio-online/>

Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

### 3. Escolha a plataforma online do seu negócio

“Hoje, todos os negócios são online!”, ou seja, quem não está na Internet simplesmente não existe.

Uma das decisões mais importantes é escolher qual a plataforma a utilizar. Quando estiver a pensar em como fazer o seu website, Blog ou loja e-commerce, pense na plataforma como o centro de controlo de todo o seu negócio, controlando tudo desde as vendas ao marketing. A sua plataforma deve-lhe dar todas as ferramentas que precisa, além de ser de fácil uso e de dar apoio ao cliente. Um guia rápido seria:

1- **WORDPRESS.** É a plataforma mais usada para criar um Blog, Site ou loja online (através do WooCommerce). Pode ser complicado ao início, mas garante-lhe tudo o que precisa para o futuro.

2- Se quer criar uma loja para vender online o Shopify é a melhor opção. Não precisa de ser um especialista para usar e é altamente flexível.

3- Se só quer ter uma presença na Internet, um website, sem grandes complicações então Wix ou Weebly são grandes opções. Têm integrado um blog (simples), pode vender produtos e serviços (de forma simples) e pode lançar o seu Website na Internet muito rapidamente. Não precisa de qualquer conhecimento prévio.



Serviços que pode usar neste passo:



Vê quem faz estes serviços no capítulo [SERVIÇOS DISPONÍVEIS](#):

**Artigo recomendado:**

Decidiu que quer estar na Net! Muitos parabéns. E agora? Qual é o próximo passo? Não se preocupe, vou dar uma ajuda resumindo anos de experiência em simples passos para...



Ler artigo completo [<AQUI>](#)

ou ver link <https://digitiup.com/as-3-ferramentas-obrigatorias-para-quem-quer-estar-na-internet/>

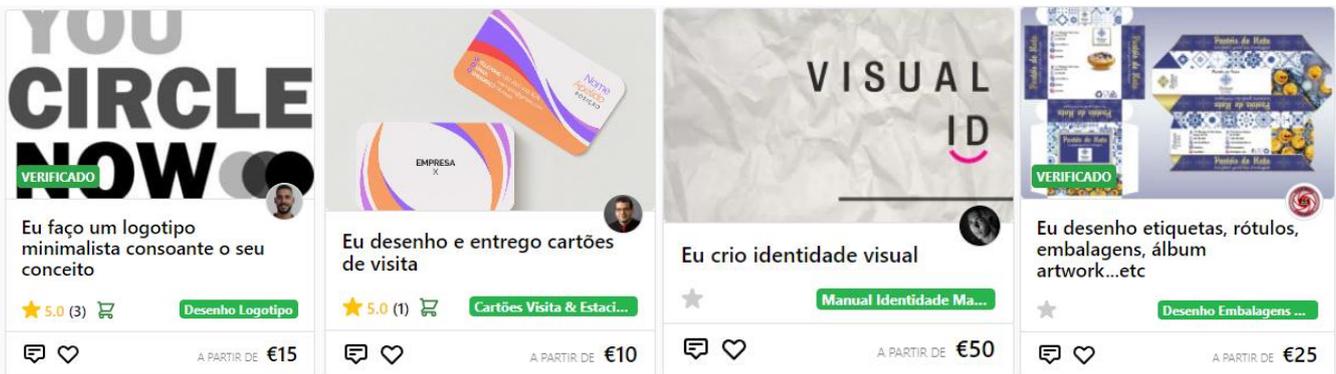
Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

#### 4. Desenhe a sua marca

Antes de começar a fazer o seu website, terá de pensar na sua marca (branding). Crie uma identidade de marca para usar no seu negócio em todos os canais elegidos. Tenha a certeza que criou os seguintes elementos para os incluir no design do seu website:

- O nome do negócio
- O Logotipo
- Fotos dos seus produtos e serviços

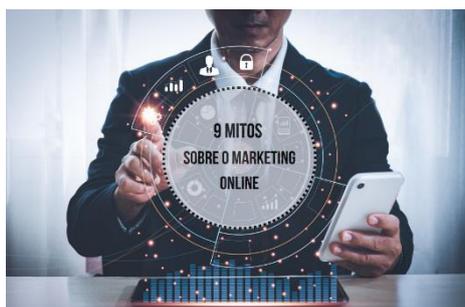
Serviços que pode usar neste passo:



Vê quem faz estes serviços no capítulo [SERVIÇOS DISPONÍVEIS](#):

#### Artigo recomendado:

As novas tecnologias estão a provocar grandes transformações no mundo dos negócios, seja a nível de alcance geográfico, ou no aperfeiçoamento dos produtos e serviços, de modo...



Ler artigo completo [<AQUI>](#)

ou ver link <https://digiup.com/9-mitos-sobre-marketing-digital/>

Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## 5. Abra legalmente o seu negócio

O serviço “Empresa Online” pode ajudar a criar a sua empresa de forma fácil e cómoda.

Já não precisa de se deslocar a um balcão para constituir sociedades comerciais e sociedades civis sob a forma comercial. Pode requerer a constituição da sua sociedade a qualquer hora, através da internet. Este serviço permite criar sociedades: por quotas, unipessoais por quotas ou anónimas.

Serviços que pode usar neste passo:



Vê quem faz estes serviços no capítulo [SERVIÇOS DISPONÍVEIS](#):



Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## 6. Prepare o lançamento

Agora está pronto para começar a construir a sua presença na Internet. Seja um Website, Blog ou loja e-commerce, siga estes passos para ter a certeza que completou todas as tarefas antes de lançar o seu negócio

- Adicione os seu produtos e/ou serviços, fotografias e vídeos e escolha o preço de cada um;
- Crie no seu website as páginas: “Contactos”, “Sobre nós”, “Perguntas Frequentes” e “Termos & Condições”;
- Inclua as cores da marca, o tipo de letra que pretende e outros elementos gráficos.

Há alguns passos adicionais importantes que deve seguir para garantir que a sua presença online está profissional e pronta a aceitar novos clientes. Estes incluem:

- Adicionar conteúdos e artigos ao seu Blog;
- Criar páginas nas redes sociais (Facebook, Instagram, Tiktok, Youtube, etc...);
- Registar-se numa ferramenta de e-mail marketing para enviar as suas newsletters e campanhas de marketing ([Aweber](#), [Mailchimp](#), etc.)

Serviços que pode usar neste passo:



Vê quem faz estes serviços no capítulo [SERVIÇOS DISPONÍVEIS](#):

Artigo recomendado:

“Veja se o e-mail não está na pasta de **SPAM**” – certamente, já disse ou ouviu esta frase. E só de a ler, já causa incómodo e traz alguma...



Ler artigo completo [<AQUI>](#)

ou ver link <https://digitiup.com/sos-e-mail-marketing-10-dicas-para-evitar-cair-na-blacklist/>

Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## 7. Integre formas de pagamento

Se vai aceitar pagamentos no seu website, decida qual serão os métodos de pagamento e como é que o dinheiro chega a si. Há bastantes fornecedores no mercado dos quais escolher e muitas plataformas já vêm pré-preparadas para o efeito. Alguns dos mais usados são: Stripe e Paypal.

### Serviços que pode usar neste passo:

O seu consultor ou Gestor Projeto são as melhores opções para o ajudar neste passo.



Vê quem faz estes serviços no capítulo [SERVIÇOS DISPONÍVEIS](#):



Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## 8. Abra o seu negócio ao mundo

Está finalmente pronto para abrir! Completou todos os passos críticos para ter o seu negócio pronto e lançar o seu site.

Abrir o site a visitantes permite desde logo receber feedback dos clientes para afinar o design, as definições e as mensagens do website para obter os melhores resultados possíveis.

Serviços que pode usar neste passo:



Vê quem faz estes serviços no capítulo [SERVIÇOS DISPONÍVEIS](#):

**Artigo recomendado:**

Ok, está na hora de criar a sua Empresa Online! Para não perder mais tempo, resumimos para si uma listas das principais áreas a...



Ler artigo completo [<AQUI>](#)

ou ver link <https://digitiup.com/checklist-criar-empresa-online/>

Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## 9. Promova o seu negócio

Não basta ter uma presença na Internet é preciso atrair Visitantes ao Website e convertê-los em Clientes, ou seja, vendas! Tenha presente a seguinte imagem:



(\*Blog ou qualquer plataforma online que tenha escolhido para o seu negócio)

A estratégia de Marketing a adotar para atrair tráfego é diferente para cada negócio. De qualquer forma, independentemente da sua estratégia, é importante definir uma boa base para ter os melhores resultados, à medida que vai direcionando o tráfego para o seu website.

Próximos passos para ajudar a alavancar o negócio após lançamento:

- Atrair os clientes para o seu negócio usando as redes sociais;
- Direcionar visitantes através de tráfego pago (Google ou Facebook Ads) para a página de vendas;
- Analisar os dados estatísticos e ajustar a estratégia.

### E-book de leitura recomendada: “Mais Clientes, Mais Vendas!”

O e-Book que precisa para crescer o seu negócio.



19 Estratégias de marketing para crescer o seu negócio... e como implementar.

Inclui os respetivos indicadores de desempenho (KPIs) para medir o sucesso de cada uma.

Receber e-book [<AQUI>](#)

ou ver link [link https://digiup.com/6-ebook-mais-clientes-mais-vendas/](https://digiup.com/6-ebook-mais-clientes-mais-vendas/)

## Negócios próprios que pode abrir rapidamente

1. **Blogs e Criação de Conteúdo:** Partilhe a sua experiência ou paixões através de escrita, vlogs ou podcasts. Pode construir uma audiência fiel e de forma gratuita em plataformas como YouTube, Instagram ou no seu próprio blog. Uma vez com seguidores, pode rentabilizar através de publicidade, marketing de afiliados ou vendendo os seus próprios produtos e serviços.
2. **Freelancing ou Consultoria:** Ofereça as suas habilidades e experiência como freelancer ou consultor em plataformas como a DigiUP. Esta é uma ótima maneira de ganhar dinheiro enquanto constrói o seu portfólio e experiência. Pode começar por oferecer serviços básicos como escrita, edição, design gráfico ou gestão de redes sociais, e depois expandir as suas ofertas à medida que ganha experiência.
3. **E-commerce:** Venda produtos físicos ou digitais através do seu próprio website ou marketplaces populares como Etsy, Amazon ou eBay. Pode começar por vender produtos que cria, selecionar itens vintage ou em segunda mão, ou fazer dropshipping de produtos de outros fornecedores.
4. **Marketing de Afiliados:** Promova produtos ou serviços de outras empresas no seu website, blog ou redes sociais e ganhe uma comissão por cada venda que gerar. Esta é uma ótima maneira de rentabilizar a sua audiência sem ter que criar os seus próprios produtos.
5. **Gestão de Redes Sociais:** Ajude empresas e indivíduos a gerir a sua presença nas redes sociais, criando conteúdo, agendando publicações e interagindo com seguidores. Pode começar por oferecer os seus serviços a pequenas empresas na sua comunidade local.
6. **Assistente Virtual:** Forneça assistência administrativa, técnica ou criativa a clientes de forma remota. Trata-se de um negócio flexível e escalável que pode ser gerido a partir de qualquer lugar do mundo.
7. **Coaching ou mentoria:** Partilhe os seus conhecimentos e experiência dando explicações online a profissionais ou estudantes em diferentes áreas, disciplinas académicas, preparação para testes ou até mesmo hobbies. Pode utilizar plataformas como Zoom ou Google Meet para as suas reuniões ou para lecionar as suas aulas.
8. **Introdução de Dados ou Transcrição:** Ofereça as suas habilidades de escrita e transcrição a empresas que necessitem de ajuda com introdução de dados, transcrição de áudio ou vídeo ou outras tarefas administrativas. Este é um negócio flexível e fácil de iniciar que pode ser feito a partir de casa.
9. **Compra e Venda de Websites:** Compre websites subvalorizados, melhore o seu conteúdo e design e depois venda-os com lucro. Isto requer algum investimento inicial, mas pode ser um negócio lucrativo se tiver boas competências de desenvolvimento e marketing de websites.

## Negócios com potencial de crescimento digital

### 1. Serviços Locais:

- Canalizadores, eletricitistas, serviços bricolage: Ofereça reservas online, consultas remotas e pagamentos digitais para maior conveniência e acessibilidade.
- Restaurantes: Utilize plataformas de pedidos online, serviços de entrega e aplicativos móveis para melhorar a experiência do cliente e o alcance.
- Salões e Spas: Implemente reservas online, consultas virtuais e programas de fidelidade para atrair novos clientes e agilizar as operações.

### 2. Retalho:

- Lojas físicas: Integre plataformas de e-commerce, ofereça opções de clique e recolha na loja e aproveite o marketing das redes sociais para estratégias de vendas Omni canal.
- Artesanato: Utilize os mercados online como Etsy e Shopify para ampliar o alcance e mostrar os seus produtos exclusivos para um público mais amplo.
- Comércio: Implemente modelos de assinatura online, recomendações de produtos personalizadas e marketing de influenciadores para vendas direcionadas e interação com o cliente.

### 3. Educação e Consultoria:

- Escolas e universidades tradicionais: Ofereça cursos online, modelos de aprendizagem combinada e mentoria virtual para maior flexibilidade e acessibilidade.
- Especialistas numa determinada área: Desenvolva módulos de aprendizagem online, ofereça tutoriais em “vídeo a pedido” e forneça certificações para expandir o alcance e atender a diversos estilos de aprendizagem.
- Coaching, Mentoria e consultoria personalizados: Forneça serviços por videoconferência, plataformas online e aplicativos móveis para acesso conveniente e alcance global.

### 4. Serviços Profissionais:

- Contabilidade: Ofereça serviços remotos com soluções Cloud e consultas online para maior eficiência e escalabilidade.
- Agências marketing e publicidade: Desenvolva estratégias de marketing digital, use ferramentas de gestão de redes sociais e ofereça análise de campanhas baseada em dados para valorizar o cliente.
- Serviços jurídicos: Forneça consultas jurídicas online, plataformas de gerenciamento de documentos e assistência jurídica remota para soluções econômicas e maior acessibilidade.

### 5. Indústrias Criativas:

- Fotografia, vídeo e desenho gráfico: Ofereça portfólios online, entrega digital de serviços para mostrar o trabalho e atrair clientes globalmente.
- Música, cinema, Podcasts: Utilize plataformas de streaming online, canais de distribuição digital e comunidades online para alcançar um público mais amplo e compartilhar trabalhos criativos.
- Galerias de arte e design: Desenvolva galerias virtuais, ofereça vendas de arte online e aproveite as redes sociais para mostrar artistas e conectar-se com colecionadores globalmente.
- Adote impressão 3D e outras tecnologias de fabricação digital para maior eficiência, personalização e inovação.

Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

#### 6. Saúde e Bem-estar:

- Ginásios e Personal Trainers: Ofereça programas de treino online, sessões de coaching virtual para experiências personalizadas de fitness.
- Psicólogos e terapeutas: Forneça consultas online, monitoramento remoto de pacientes e plataformas de terapia digital para soluções de saúde convenientes e acessíveis.
- Nutricionistas e coaching bem-estar: Ofereça consultas online, planos de refeições personalizados e aplicativos móveis para coaching remoto e melhor controlo da saúde.

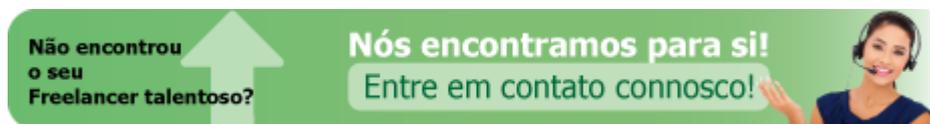
#### 7. Setor Imobiliário:

- Visitas virtuais e modelos 3D da propriedade: Ofereça visualizações imersivas online das propriedades para maior acessibilidade e alcance global.
- Campanhas de marketing digital e interação nas redes sociais: Atraia potenciais compradores e inquilinos por diferentes canais online e redes sociais.
- Plataformas online de gestão de propriedades: Agilize a comunicação com os inquilinos, gere as solicitações de manutenção e aceite o pagamento do aluguer de forma online.

#### Serviços que pode usar:



Vê quem faz estes serviços no capítulo [SERVIÇOS DISPONÍVEIS:](#)



Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## DigitiUP, o que é... e como pode ajudar

Serviços Freelance para o seu negócio, prontos a usar. Um mundo de serviços digitais, executados por talentosos Freelancers, agrupadas por diferentes categorias: Marketing Digital, Desenho Gráfico, Escrita, Traduções, Vídeo, Música, Websites, Data Science, Negócios, Consultoria, etc.

Encontrar quem execute os serviços que precisa, com um orçamento reduzido e com um serviço de qualidade pode ser moroso, complicado e não garantir a qualidade necessária.

Precisa de uma plataforma que ofereça:

- **Acessibilidade:** A DigitiUP oferece uma ampla gama de serviços a preços acessíveis. Isto torna-a uma boa opção para empresas e indivíduos que tenham um orçamento limitado.
- **Comodidade:** A DigitiUP é uma maneira conveniente de encontrar e contratar freelancers. Podes navegar pelo mercado e encontrar freelancers que oferecem os serviços de que necessitas e contratá-los com apenas alguns cliques.
- **Qualidade:** A DigitiUP possui uma ampla variedade de freelancers com diferentes competências e níveis de experiência. Isto significa que podes encontrar freelancers que podem oferecer serviços de alta qualidade.
- **Flexibilidade:** A DigitiUP oferece flexibilidade tanto para Clientes quanto para Freelancers. Os Clientes podem escolher quando e como desejam trabalhar com os Freelancers, e os Freelancers podem escolher os projetos nos quais desejam trabalhar.

Além das razões principais listadas acima, aqui estão algumas outras razões para optar por usar a DigitiUP:

- **Acesso imediato a talento:** A DigitiUP possui freelancers especialistas em diversas áreas, o que significa que empresas e indivíduos podem encontrar freelancers com as habilidades e experiência de que precisam.
- **Variedade de serviços:** A DigitiUP oferece uma ampla variedade de serviços, para que empresas e indivíduos, possam encontrar freelancers que os ajudem com as mais variadíssimas tarefas.
- **Fácil de usar:** A DigitiUP é fácil de usar, mesmo para pessoas que não são conhecedoras de tecnologia. O uso do Chat permite contato direto entre Cliente e Freelancer 24/7.
- **Seguro:** A DigitiUP é uma plataforma segura, e todos os pagamentos são processados através do sistema de pagamento seguro.

Se estás à procura de uma forma conveniente, acessível e confiável de encontrar e contratar freelancers, então a DigitiUP é uma excelente opção a considerar. Com 100% satisfação ou 100% reembolso.

# DigitiUP↑

**Serviços Freelance para o seu negócio, prontos a usar.  
Com 100% Satisfação ou 100% Reembolso. A nossa promessa!**

Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## Como funciona:

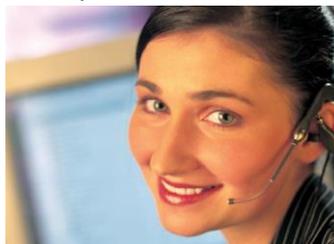
1. Encontrar o serviço: Escolha o serviço que precisa e escreva diretamente ao especialista para confirmar detalhes, duração e preço do serviço.



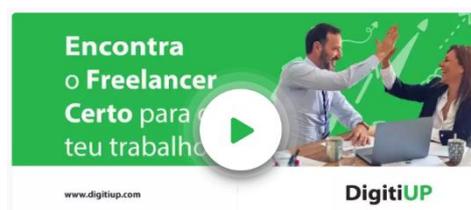
2. Comunicar com o Freelancer: Clientes e especialistas comunicam com Chat interno privado. Depois do serviço ser aceite aguarde pelo resultado.



3. Executar o serviço: Depois de fazer o pedido espere pela sua conclusão. Sem risco, 100% satisfação ou 100% reembolso. Suporte ao cliente disponível a todo o momento.



Quer ver o Vídeo com a explicação de como funciona a DigiUP?  
Clicar <[AQUI](#)> ou ver link <https://digiup.com/como-funciona-digiup/>



Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## O que dizem os clientes:

“5 estrelas”, “Altamente recomendável”, “Profissionais”

Ver mais testemunhos <[AQUI](#)> ou ver link <https://digiup.com/category/testemunhos/>



**CMIGUEL**

Trabalho 5 estrelas. 30 minutos de reunião bastaram para eu ver qual o melhor caminho a seguir e os próximos passos a dar. Altamente recomendável este serviço!

Eu sou o seu Consultor Negócios Online

**5.0**

Perfeito (5 estrelas)



**MARY30**

Estou adorando trabalhar para o Eduardo. Já é o 3º serviço, e é sempre uma ótima experiência. Como sempre, muito honesto e profissional. Estou muito agradecida pelas oportunidades.

Eu crio conteúdos para as suas redes sociais

**5.0**

Perfeito (5 estrelas)



**JPGOMES07**

Uma ótima experiência assim como um ótimo profissional e sempre disponível para ajudar. Aconselho vivamente, foi um prazer trabalhar com ele.

Eu faço um logotipo minimalista consoante o seu conceito

**5.0**

Perfeito (5 estrelas)



**DIGITIUP**

O Eduardo é o nosso Consultor Online para temas relacionados com e-mail marketing, estratégias de marketing online e sobre o negócio em geral. Tudo sai bem com a sua supervisão. Muito obrigado Eduardo.

Eu faço a sua e-mail Newsletter

**5.0**

Perfeito (5 estrelas)



Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## Serviços disponíveis:

- **Consultor de Negócio:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/business-consulting/>



- **Plano de Negócio:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/business-plans/>



- **Criação de Sites & Blogs:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/website-builders-cms/>



Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

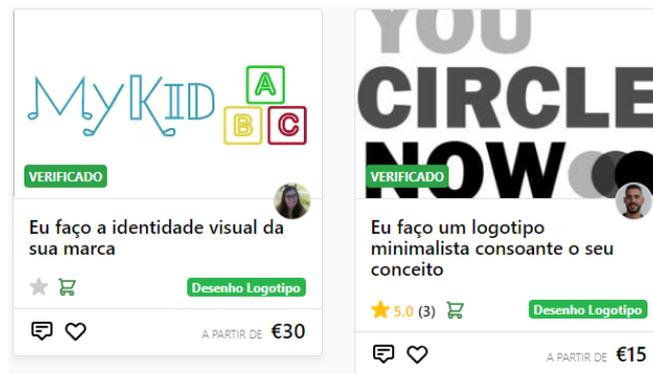
- **Criação de Sites E-Commerce:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/e-commerce-development/>



- **Desenho Logotipo:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/logo-design/>



- **Cartões de Visita & Estacionarios:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/business-cards-stationery/>



Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

- **Manual Identidade Marca:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/brand-style-guides/>



- **Desenho Embalagens & Rótulos:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/packaging-label-design/>



- **Assistente Virtual:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/virtual-assistant/>



Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

- **Consultoria Financeira:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/financial-consulting/>



- **Conteúdos para Marketing:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/content-marketing/>



- **E-mail Marketing:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/email-marketing/>



Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

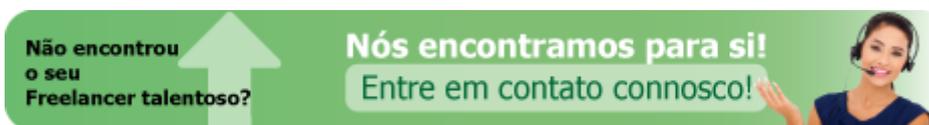
- **Gestão Redes Sociais:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/social-media-marketing/>



- **Edição de Vídeo:**

Ver estes (e outros) serviços na DigiUP clicando [AQUI](#) ou no link > <https://digiup.com/listing-category/video-animation/>



Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

### 3 Bónus (tempo limitado):

1. **Diagnóstico 360º ao seu Negócio.**  
Realizamos um Diagnóstico 360º ao seu negócio e recomendamos estratégias simples e comprovadas que pode implementar imediatamente. Se ainda não recebeu o diagnóstico solicite clicando < [AQUI](#)> ou <https://digitiup.com/6-diagnostico-negocio/>
2. **Caso Real de um negócio e-commerce.**  
Saiba como a e-commerce BB se posicionou para acelerar o seu crescimento e como pode aproveitar no seu negócio as mesmas estratégias.  
Se ainda não leu o case-study clique < [AQUI](#)> ou <https://digitiup.com/como-a-e-commerce-bb-se-posicionou-para-acelerar-o-seu-crescimento-case-study/>
3. **Artigos imperdíveis.**  
Saiba “Como aumentar as vendas online em 3 passos”, “Plano de negócios – porque é tão importante” e “As 3 ferramentas de Marketing obrigatórias”. Leia estes e outros artigos imperdíveis clicando < [AQUI](#)> ou <https://digitiup.com/blog/>



# DigitiUP↑

Serviços Freelance para o seu negócio, prontos a usar.  
Com 100% Satisfação ou 100% Reembolso. A nossa promessa!

Como abrir um negócio próprio.  
Como ter o seu negócio na Internet de uma forma fácil, rápida e barata.

## Notas finais.

TODOS OS DIREITOS RESERVADOS. Nenhuma parte deste e-book (/livro) pode ser reproduzida ou transmitida para uso ou revenda por terceiros, ou outrem que não pelo autor. Qualquer outra reprodução ou transmissão, de qualquer forma ou modo, eletrónica ou mecânica, incluindo fotocopiar, gravar ou guardar num sistema de gravação ou retenção, é proibido sem o consentimento expressamente escrito por parte do autor.

NOTAS LEGAIS: Enquanto todas as tentativas tenham sido feitas para fornecer informação eficaz e verificada neste e-book, o Autor não assume nenhuma responsabilidade por erros, imprecisões ou omissões. Quaisquer desfeitas de indivíduos ou organizações não são intencionais. Este e-book não é uma fonte de informação de negócios, e não deve ser visto como tal. Esta publicação é desenhada para fornecer informação exata e autoritária no que diz respeito ao tema tratado. Como com qualquer aconselhamento de negócios, o leitor é fortemente encorajado a procurar aconselhamento de negócios profissional antes de tomar ação. Copyright © DigitiUP propriedade de Sábio Vislumbre Unipessoal Lda. Todos Os Direitos Reservados Internacionalmente.

Ver o site oficial [digitiup.com](http://digitiup.com),

Estamos no LinkedIn, Facebook e Twitter.

Qualquer informação e-mail para [info@digitiup.com](mailto:info@digitiup.com)

# DigitiUP↑

**Serviços Freelance para o seu negócio, prontos a usar.  
Com 100% Satisfação ou 100% Reembolso. A nossa promessa!**